

● ● ENTREVISTA ALEJANDRO ORMEÑO, gerente general SN Power Perú Holding

“El riesgo está asociado a mayores oportunidades”

Escribe **MANUEL MARTICORENA**
Fotos **RICHARD HIRANO**

Con la compra de la hidroeléctrica Electroandes, SN Power rápidamente pasó a convertirse en una de las cinco generadoras más grandes del país. Esta empresa pagó US\$390 millones por la operación, ubicada en Pasco, que fuera propiedad de la firma estadounidense PSEG. Un precio que para muchos es excesivo, pero que “será una inversión que dará frutos si se mira el largo plazo”, afirma el gerente general de SN Power en el Perú, Alejandro Ormeño. ¿Adónde más quiere llegar esta empresa en el Perú? Ormeño detalla sus intenciones en la siguiente entrevista.

¿Si hay eléctricas interesadas en retirar sus inversiones de los países en desarrollo, por qué ustedes hacen lo contrario?

El negocio principal de SN Power es generar energía eléctrica en países en desarrollo. En Noruega, su país de origen, por ejemplo, no tiene inversiones, tampoco en Europa. Esta empresa fue creada para transferir la experiencia, que hay mucha en Noruega, en la generación eléctrica a países en desarrollo. Para eso nos hemos puesto como meta el ingreso a Chile, Perú y Brasil en Sudamérica; e India, Sri Lanka, Nepal, Laos, Filipinas y Vietnam en Asia. El objetivo en cada uno de estos mercados es convertirnos en el tercer o cuarto generador.

¿Con la compra de Electroandes han logrado alcanzar esa posición en el Perú?

Ahora estamos quintos en generación eléctrica, nos falta aún para llegar al cuarto lugar.



CON MIRADA FIJA AL FUTURO, LA NORUEGA SN POWER ESPERA CONVERTIRSE EN LA CUARTA PRODUCTORA DE ELECTRICIDAD EN EL PERÚ CON DOS PROYECTOS: LA CONSTRUCCIÓN DE UNA PLANTA HIDROELÉCTRICA Y UNA TÉRMICA EN LOS PRÓXIMOS TRES AÑOS

LA EMPRESA

[NOMBRE] SN Power Perú Holding.

[SEDE] Noruega.

[NEGOCIO] La empresa es propietaria de Cahua S.A., que tiene cinco hidroeléctricas en el Perú con una capacidad total de producción de, aproximadamente, 110 megavatios.

[OPERACIÓN] Recientemente adquirió la empresa Electroandes a la norteamericana PSEG. Dicha operación se encuentra en la región Pasco y tiene una capacidad de producción de 180 megavatios.

Dentro de todo el grupo, el Perú es la operación más importante por el tamaño y la participación que tiene SN Power. Aquí somos 100% dueños de las operaciones, a diferencia de los demás países, donde se comparte la propiedad de los activos y la operación.

¿No es demasiado riesgo ser propietarios de la totalidad del negocio en un país en desarrollo?

El negocio ha sido creado de esa manera, para asumir riesgos políticos y de inversión. La empresa lo maneja de una manera especial. Aunque habría que decir que el riesgo está asociado a mayores oportunidades y una mayor rentabilidad. Es el concepto del negocio.

¿Tras la compra de Electroandes, cuál es el siguiente paso de SN Power en el Perú?

Queremos construir una planta térmica. Inicialmente teníamos este proyecto dentro de los planes de Cahua, lo teníamos bastante