

ECONOMÍA & Negocios

TEMA ESPINOSO [B2]

Ejecutivo formaliza pedido para repartir directamente el 35% del canon a familias

PUBLICIDAD Y MKT [B4]

Propuestas de los publicistas para una campaña sobre derechos humanos



DÓLAR: Paralelo ◊ Compra 2,980 Venta 3,020 • Interbancario ◊ Compra 3,011 Venta 3,012 • Bancario ◊ Compra 2,950 Venta 3,070 • EURO: Bancario ◊ Compra 4,190 Venta 4,335

ENVÍOS A ESTADOS UNIDOS SE REDUCEN EN UNIDADES Y PESO

Exportación de confecciones gana mercados en Venezuela

■ Esperan que las ventas a EE.UU. se recuperen dentro de noventa días

■ Empresarios de Gamarra exportan cada vez más al país bolivariano

AZUCENA LEÓN TORRES

Aunque Estados Unidos continúa siendo, de lejos, la plaza más importante y atractiva para el Perú (compra la quinta parte de todo lo que se vende en el mundo, en textiles y confecciones), la incertidumbre que se generó por la ratificación del TLC obligó a los confeccionistas locales a incrementar su participación en otros mercados.

Y, de hecho, esta mayor apuesta por la diversificación empieza a dar sus primeros resultados, pues en el período enero-agosto del 2007 las exportaciones totales a los demás países han crecido, en valores, US\$26 millones.

Venezuela, por ejemplo, se consolidó en el período indicado como la segunda plaza más importante para las confecciones peruanas, al experimentar, en el rubro de prendas de vestir, un crecimiento de 49,2% en kilos y de 67,5% en valores, según cifras de la Sociedad Nacional de Industrias (SNI). Pero esto no es todo: el precio promedio por unidad enviada a este país también aumentó en 32,3%, al pasar de US\$3,47 a US\$4,60.

¿Qué factores han influido en este dinamismo de las ventas al mercado venezolano? José Luis Peroni, presidente del Comité de Confecciones de la SNI, explicó que este crecimiento se debe a la mayor expansión de las empresas peruanas y al hecho de que hoy



OPORTUNIDAD. Venezuela cobra cada vez mayor importancia para los confeccionistas peruanos, en especial los de Gamarra. De las prendas básicas, se está migrando rápidamente a una de mayor valor agregado.

Exportaciones comparadas de prendas de vestir

EE.UU.	ENE-AGO 2006	ENE-AGO 2007	Venezuela	ENE-AGO 2006	ENE-AGO 2007
Valor FOB (miles US\$)	551.054	524.420	Valor FOB (miles US\$)	76.284	127.784
Unidades (miles)	102.452	91.123	Unidades (miles)	21.968	27.802
Participación FOB (%)	73,25%	66,56%	Participación FOB (%)	10,14%	16,22%
Precio promedio por unidad	US\$5,38	US\$5,76	Precio promedio por unidad	US\$3,47	US\$4,60

Fuente: Aduanas/ Sunat/ SNI

EL COMERCIO

muchas de estas se estén orientando a exportar prendas con un mayor valor agregado, especialmente al país bolivariano. "Empresas como Topy Top están abriendo cada vez más tiendas propias y confeccionistas de Gamarra empiezan a incrementar sus volúmenes de producción para orientarse específicamente a ese mercado. Ade-

más, antes se exportaba solo prendas básicas y ahora se envían otras con un mejor acabado (pedrería, estampado, bordado)" afirmó.

Otro factor que ha contribuido a ampliar nuestra presencia en este mercado, agregó Pedro Gamio, presidente del Comité de Confecciones de ÁDEX, es que el Perú ha ido reemplazando a Colombia en

algunos pedidos, debido a que este país aún no tiene muy clara la ratificación de su TLC con EE.UU. "El Perú ha ido ganando participación en otras plazas, incluyendo Italia, que es un mercado bastante exigente, pero aún debe ir más allá y reforzar el tema del diseño, donde nos encontramos prácticamente en pañales", anotó.

Pero esta mayor expansión en otras plazas y la incertidumbre frente al TLC tuvo una consecuencia, para muchos predecible, en las exportaciones de prendas de vestir hacia EE.UU. y generaron una caída de 6,7% en la participación como país de destino, que pasó de concentrar el 73,2% del total de nuestros envíos a 66,5%. Y si bien es cierto en kilos también cayó, se creció 7% en el precio de valor promedio por prenda. "Sin duda el panorama poco claro respecto del TLC afectó las exportaciones, pero, pese a eso, el golpe no fue muy significativo porque las prendas peruanas son cada vez mejor cotizadas en EE.UU. Además, esta es una consecuencia lógica frente a lo que sucede en el mundo, pues los clientes exigen menos volumen y mayor variedad de prendas", añadió José Luis Peroni.

Nueva apuesta

Diógenes Alva, presidente de a Coordinadora de Empresarios de Gamarra, señaló en más de una ocasión que ante la avalancha de importaciones chinas, que afectan sus ventas en el mercado doméstico, este emporio comercial decidió apostar por el mercado externo. Actualmente, se estima que Gamarra registra ventas por US\$1.000 millones al año y exporta el 40% de su producción a Venezuela y otros mercados. Además, está enviando diseñadores a los grandes mercados de la moda en el mundo para que se capaciten y propongan tendencias.

PRONTA RECUPERACIÓN

Peroni prevé que las exportaciones al mercado estadounidense experimentarán un importante repunte, ahora que el TLC está próximo a ratificarse en el Capitolio, aunque considera que esta recuperación recién se observará a partir de mayo del próximo año. Sin embargo, Gamio se muestra más optimista y señala que este repunte se observará en los próximos 60 o 90 días, cuando lleguen los nuevos pedidos de compra.

"Hay que considerar que el TLC está muy cerca y que eso hará más atractivo al Perú, que reemplazará las órdenes de los colombianos", dijo Gamio.

SE ENFRENTA AL TC

JNE pide que se anule fallo sobre Fonavi

■ Jurado sostiene que uno de los miembros del tribunal no estaría facultado para votar

El Fonavi sigue dando que hablar. Esta vez, el Jurado Nacional de Elecciones (JNE) solicitó anular la sentencia del Tribunal Constitucional (TC) que declara procedente la realización de un referéndum nacional para devolver los aportes hechos por los fonavistas, debido a que contiene "vicios insubsanables".

César Dávila, procurador público del JNE, explicó que dicha sentencia fue suscrita por cuatro integrantes del TC, en lugar de cinco, y de estos cuatro, solo tres estaban autorizados para emitir un fallo sobre este asunto. Como se recuerda, un voto fundamental fue el del vocal Ricardo Beaumont, quien no asistió a las dos sesiones en que se debatió esta causa y reemplazó a Víctor García Toma.

De esta manera, Beaumont Callirgos solo votó y decidió el fallo, incurriendo, según el JNE, en una grave afectación del debido proceso, al suscribir la demanda sin haber intervenido en la vista de la causa, pues en ese momento aún no había sido nombrado vocal del TC. Asimismo, al ser nulo el voto de este magistrado, la sentencia contaría con solo tres votos a favor, cuando se requieren cuatro votos para formar una resolución, de acuerdo con la Ley Orgánica del Poder Judicial.

No obstante, para el abogado de la Asociación de Fonavistas, Raúl Canelo, este pedido no tiene fundamento porque el TC se rige por su propia ley orgánica, en cuyo código procesal se establece que ante una situación de vacancia, el vocal reemplazante está facultado por la ley para que pueda votar. "La ley general (del Poder Judicial) se aplica en cuanto no exista una ley expresa; en este caso, el TC tiene su propia ley, por lo que los argumentos del JNE no son válidos", aclaró.

PERU-PARAGUAY... para verlo mejor!

Ofertas válidas del viernes 12 hasta el jueves 25 de octubre del 2007.



LG

Televisor 21" 21FC2RL marco negro, parlantes laterales

s/599

7 cuotas mensuales sin intereses de S/.85,57



LG

Televisor 29" RP29FC2RL + DVD DV246

s/1,199

7 cuotas mensuales sin intereses de S/. 171,30



LG

Televisor plasma 42" 42PC1RVH

s/3,799

7 cuotas mensuales sin intereses de S/. 542,71



SHARP

Televisor pantalla plana 21" 21FR100S sintonizador 181 canales

s/499

7 cuotas mensuales sin intereses de S/. 71,29



PHILIPS

Televisor 21" 2LPT6346 + DVD 3120 progressive scan, multiformato

s/649

7 cuotas mensuales sin intereses de S/. 92,72

Wong
Donde comprar es un placer

Compra en 7 cuotas sin intereses en todo electro con tus Tarjetas de Crédito Scotiabank Visa y MasterCard

Promoción válida desde el viernes 12 de octubre hasta el viernes 30 de noviembre del 2007. *Revisar condiciones legales al reverso