

LA LIBERTAD. CONVENIO PARA REFLOTAR LA INDUSTRIA

Los productores de calzado de Trujillo recibirán capacitación y apoyo técnico

■ Construirán talleres que contarán con moderna tecnología y expertos asesores

FRANCISCO VALLEJOS

En los buenos tiempos, los productores de calzado de los distritos El Porvenir, Florencia de Mora, La Esperanza y el Milagro, ubicados en la provincia de Trujillo, llegaban a elaborar nada menos que nueve millones de pares de calzado al año, logrando así abastecer gran parte del mercado nacional e incluso internacional. En la actualidad, los comerciantes agrupados en 2.800 unidades productivas solo producen anualmente la bajísima cifra de 1'728.000 pares.

Los días de gloria de hace 15 años, sin embargo, podrían regresar gracias a un convenio firmado entre la Municipalidad Distrital de El Porvenir, la Municipalidad Provincial de Trujillo, la ONG italiana PITS, el Fondo Ítalo Peruano y el Ministerio de Producción. El acuerdo contempla la construcción del Centro de Investigación en Arte, Cultura y Moda de Calzado y de un centro piloto para mejorar el nivel de competitividad de las mypes de calzado y afines.

Humberto Bejarano Calderón, director ejecutivo del Centro de Investigación en Arte, Cultura y Moda de Calzado, comentó a **El Comercio** que el proyecto está avanzado en aproximadamente 50% y que la



FRANCISCO VALLEJOS

PERUANÍSIMOS. Con el convenio, los productores diseñarán zapatos con motivos chimúes, moches, entre otros.

Realizarán censo de productores

Benito Jáuregui Rosas, jefe de información de la mype del Concejo Distrital de El Porvenir, comentó que la entidad para la que trabaja está abocada desde el año pasado en promocionar la industria del calzado. Para ello realizarán un censo industrial del distrito, que permitirá obtener una base de datos de los artesanos y de las pequeñas y microempresas que se dedican a este tipo de producción.

Según dice, también apoya-

rán a los confeccionistas con clases que serán dictadas por expertos italianos.

“El censo nos va a permitir conocer el grado de informalidad que existe y hacer algo al respecto. Además podremos tenerlos registrados para otorgarles programas de apoyo en los rubros que necesiten. También vamos asociarlos con la finalidad de brindarles el apoyo económico que necesitan para que pongan en marcha los proyectos que tengan”, indicó.

inversión es de S/.5'900.000.

“Tenemos ya la infraestructura. El próximo 18 de febrero llega la maquinaria desde Italia para ser instalada en los ambientes que ya hemos construido. Para la primera quincena de marzo ya debemos estar listos”, agregó.

Bejarano Calderón indicó que los trujillanos tendrán la oportunidad de laborar en una máquina diseñadora de calzado única en América Latina, la cual permitirá poner en ejecución todo el proceso de confección de calzado, es decir, desde que se corta el cuero hasta que el producto queda finalizado en su totalidad.

CAPACITADOS PARA COMPETIR

Ahora que el tratado de libre comercio (TLC) con Estados Unidos es una realidad, el convenio pretende también capacitar a los confeccionistas para que puedan competir eficientemente con otros mercados.

“En Trujillo todo es artesanal por eso no es de extrañarse que la producción sea bastante baja. En El Porvenir cada unidad productiva hace tres docenas diarias de pares de zapatos. Lo que nosotros deseamos, con la ayuda de estas nuevas máquinas es producir 1.000 pares diarios de zapatos. Estamos dispuestos a ayudar al fabricante, no solo para su beneficio personal y el de su familia, sino para que La Libertad sea una capital del calzado”, señaló Bejarano.

También manifestó que a los productores se le enseñará a trabajar según la escala inglesa (la cual aumenta medio punto más a la horma), que es la que actualmente impera en muchos de los mercados en los que se quiere introducir el calzado peruano.

“Si deseamos exportar y hacer frente al TLC, debemos estar bien preparados pues los mercados y los públicos son distintos. A través de nuestros consultores vamos a proveer de modernas técnicas al confeccionista, y, para ello, los visitaremos en sus talleres con la finalidad de estandarizarlos, de darles la asistencia técnica que corresponda, sobre todo en el manejo del mercados. La idea es que puedan vender productos de calidad al extranjero en cuanto a diseño y moda se refiere”, dijo.

AL GRANO

Se necesita de una moderna tecnología

WILLIAM SIAPO
ASESOR DE CALZADO DE LA ONG MINKA

► ¿Qué debe hacer la industria del calzado de La Libertad para afrontar el TLC?

Mejorar los diseños, los materiales, los conocimientos sobre el consumidor estadounidense y, por supuesto, la tecnología. Si bien es cierto tenemos el mercado, no tenemos el nivel tecnológico que ellos demandan.

► ¿Y a nivel administrativo?

Debe trabajarse en forma asociada, individualmente no se va a lograr nada.

► ¿Qué apoyo debería dar el Estado a todos estos productores?

Debe darles apoyo económico y tributario. Pueden promover, por ejemplo, la creación de aranceles especiales para la importación de equipos. También incentivar mucho la formación de empresas asociativas.

► ¿Cuál ha sido el apoyo de su despacho al proyecto?

Estamos buscando empresas vinculadas a la producción de calzado para evaluar la situación en la que se encuentran en la actualidad y para ver qué necesidades. El objetivo es apoyarlos en lo que necesiten para que tengan éxito.



RENAULT
LOGAN

CON RENAULT SIEMPRE GANAS



LOGAN desde

\$ 12,900

y GRATIS

S/. 1,000

Porque ahora puedes adquirir el mejor auto y el más equipado desde US\$12,900 y llevarte de regalo un **Cheque Maquinarias de S/. 1,000** para comprar lo que quieras.

Maquinarias recomienda el uso de combustible



Maquinarias
Siempre le damos más.

RENAULT TEST
Solicite su prueba de manejo

Financielo con: MAQUISISTEMA

24 CONCESIONARIOS EN TODO EL PERÚ
Contáctenos al 614-5555 ó visítenos en
www.maquinarias.com.pe / www.renault.com.pe

Foto referencial. Precio del vehículo clave R. 300 US\$, 12,900, clave R. 310 US\$, 14,100. Válido hasta el 29 de febrero de 2008 en toda la Red de Concesionarios de Renault Maquinarias hasta agotar stock. Stock disponible: 20 unidades por clave. No válido para ventas de flotas, licitaciones, ni endosos.

CAUSA