

EN EL TAPETE

Escribe
LUIS DAVELOUIS LENGUA
Infografía
REMS MIRANDA

¿Hay vida más allá de la CAN?

ADECUARSE AL TLC CON EE.UU. HA ENFRENTADO AL PERÚ CON UNA DURA REALIDAD: EN LA COMUNIDAD ANDINA SIEMPRE HABRÁ QUIEN SE OPONGA POR IDEOLOGÍA

ESTA HISTORIA SE REPETIRÁ CADA VEZ QUE EL PERÚ ESTÉ CERCA DE FIRMAR UN ACUERDO COMERCIAL. ENTONCES, ¿VALE LA PENA QUEDARSE?

Nos quedamos en la Comunidad Andina de Naciones (CAN) o nos buscamos, como Venezuela –o el mismo Chile en su momento–, nuestro propio camino al margen de nuestros hoy socios andinos para continuar en el camino de los TLC?

La actitud boliviana respecto a los ajustes a la normatividad del bloque andino solicitados por el Perú (dentro de su proceso de adecuación a las exigencias del acuerdo comercial firmado el año pasado con EE.UU.), ha dejado clara una verdad: la experiencia del proceso engorroso y largo se repetirá cada vez que el Perú busque cerrar cualquier otro acuerdo comercial de manera bilateral. Se entiende, fuera del ámbito de la CAN.

Esta vez, el Perú conseguirá su cometido, pues cuenta con el apoyo de Colombia y Ecuador y, aún con la negativa boliviana, logrará su cometido aunque en segunda votación. Lo ideal hubiera sido conseguirlo por unanimidad.

Además, la situación es algo tensa para el Perú: no solo se trata de el TLC con EE.UU., sino también del que pretende suscribir con la Unión Europea (UE) y otros en un futuro muy próximo (China, EFTA –países escandinavos y Suiza–). En estos momentos, más allá de las declaraciones tranquilizadoras de la comisaría de Relaciones Exteriores y Política Europea de la UE Benita Ferrero-Waldner, y de los

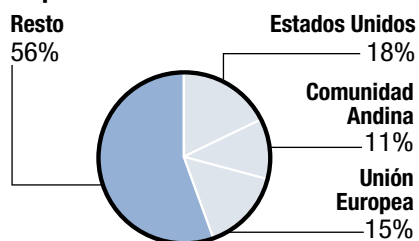
Costo-beneficio

Evidentemente, Europa representa un socio comercial más importante que la CAN, pero tampoco es seguro conseguirlo fuera del bloque de países andinos. ¿Sin sogá ni cabra?

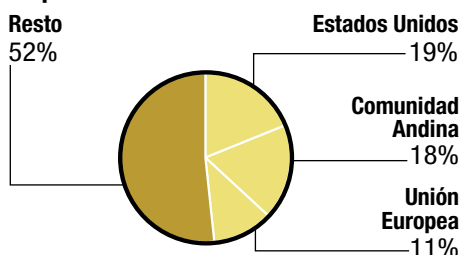
Saldo de la balanza comercial (en US\$)

	Ene. 08	Feb. 08	Mar. 08	Abr. 08	May. 08	Acumulado 08
Estados Unidos	47	52	101	10	27	236
Comunidad Andina	-124	-24	-157	-36	-154	-494
Unión Europea	84	202	170	137	130	724
Resto	264	298	398	223	365	1,548
Total	272	527	511	335	368	2,013

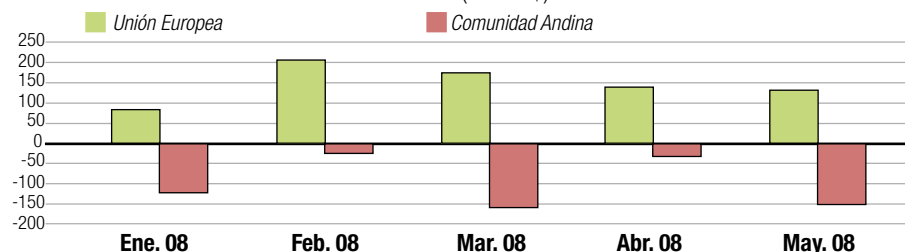
Exportaciones del Perú



Importaciones del Perú



Saldo neto de la balanza comercial (en US\$)



Fuente: BCR / PUCP

DÍA_1

pañños fríos que puso el gobierno del presidente Alan García, la pregunta surge: ¿cuál es el costo de oportunidad para el Perú entre permanecer en la CAN y buscar acuerdos comerciales bilaterales por su propia cuenta y riesgo?

EL PERÚ Y LA CAN

Veamos: la balanza comercial del Perú con la CAN es deficitaria, esto significa que le compramos al bloque más de lo que le vendemos y, por lo tanto, somos

un mercado importante para nuestros socios. A mayo de este año, nuestros vecinos andinos nos han vendido casi US\$2.000 millones, mientras que les exportamos menos de US\$1.500 millones. Con Venezuela fuera de la CAN, las compras de productos peruanos por parte del bloque han caído en alrededor de 20%.

Al 2007, las exportaciones peruanas a la CAN representaron el 7% de las exportaciones totales, mien-

tras que la UE representó el 18%, EE.UU. el 20% y China el 11%. Otro dato interesante proviene del libro recientemente publicado (Relaciones Comerciales CAN-UE: Una perspectiva andina) por el profesor principal de economía de la Universidad Católica, Alan Fairlie: el principal socio comercial de Bolivia es el Mercosur, destino del 47,6% de sus exportaciones, mientras que EE.UU. representa solo el 9,7% y la UE el 4%. Cifras al 2007,

pero son poderosos referentes e indicios.

Es cierto, ese 7% de exportaciones que representa la CAN no es una cifra pequeña pero, como señala el presidente de la Asociación de Exportadores (ÁDEX), José Luis Silva Martinot, la CAN (claro, incluyendo a Venezuela que, como ya dijimos está fuera) es el segundo destino más importante de nuestras exportaciones no tradicionales, las que tienen mayor valor agregado (metalmecánica y textiles).

DEBATE

¿Criminalizar la inmigración?

La propuesta de Francia e Italia para calificar como delito la inmigración ilegal en Europa ha causado revuelo y controversia en los países de los que previenen tales inmigrantes. Resulta por lo menos curioso que este tema no haya sido conocido por nadie durante la V Cumbre ALC-UE realizada recientemente en nuestro país. Al margen del impacto que esto tendría en países como el nuestro, donde llegan millones de euros como remesas para miles de familias, está el asunto ético de calificar de criminal a quien busca oportunidades en otro país. Cuando la señora Benita Ferrero-Waldner habla de acuerdos, siempre se refiere a que estos deben ser integrales. Hablando de integración.

US\$
2.312

MILLONES FUE LA BALANZA COMERCIAL DEL PERÚ CON LA UE EN EL 2007

US\$
3.631

MILLONES FUE EL TOTAL DE LA BALANZA DE LA CAN CON LA UE EN 2007

Sin embargo, Colombia es el principal mercado de la CAN para el Perú, pues representa más del 30% como destino de exportaciones al bloque. Y conseguir un acuerdo comercial con Colombia debería ser, al menos en teoría, relativamente fácil.

Pero, ¿y qué pasa con lo que dijo Silva, de ÁDEX, sobre las exportaciones no tradicionales? Bueno, cuando un país decide alejarse de la CAN, debe mantener todas las condiciones arancelarias del grupo por cinco años más. Ese tiempo sirve, justamente, para que quienes hacen negocios al interior del grupo andino puedan encontrar mercados alternativos. Como dice Teullet: "Luego podemos encontrar lo mismo por la vía de acuerdos bilaterales". Además, Venezuela y EE.UU. representan alrededor del 40% del destino de nuestros textiles.