

INDUSTRIA ■ POSICIONAMIENTO DE MARCA EN LA SELVA

# Honda invertirá S/.10 millones

ADEMÁS DE SU NUEVA PLANTA DE MOTOTAXIS EN IQUITOS, DOTARÁ DE INFRAESTRUCTURA A CONCESIONARIOS



**CAPACIDAD.** EN IQUITOS PRODUCIRÁN 7,800 MOTO-TAXIS AL AÑO.

La última semana de junio la sucursal de Honda en el Perú concluyó los trabajos de su nueva planta de mototaxis ubicada en Iquitos, cuya producción inicial será de 7,800 unidades al año.

Este se constituye en el segundo proyecto que concreta la sucursal de la japonesa en Iquitos, con el cual aspira a posicionar todos sus productos en la selva peruana. "El objetivo de Honda es

acercar el producto al lugar donde se demanda y utiliza. Antes lo hicimos con las motocicletas y ahora la apuesta es por los mototaxis, proyecto en el que desembolsamos S/.3,6 millones", señaló Víctor Acero, gerente comercial de Honda del Perú.

El ejecutivo dijo que a pesar de que el precio de las motocicletas en promedio aumentó 10% por el alza de los insumos, el mercado experimentó un crecimiento de 32% en el semestre (US\$35 millones).

Según estiman, al cierre

del 2008, sus inversiones llegarán a S/.10 millones. Además de la planta, dotarán de infraestructura a sus concesionarios para que no solo se orienten a las ventas, sino que brinden un servicio integral (ventas, servicio técnico y repuestos).

INDUSTRIA ■ AL MERCADO INTERNACIONAL



**SOPORTE.** ES UNA DE LAS EMPRESAS DE LA MACHA, DE GASTÓN ACURIO.

## Frontera Sur se prepara para la expansión

No solo las unidades administrativa, de control de calidad, de Investigación & Desarrollo y los gerentes de países y tiendas soportan los proyectos del chef Gastón Acurio y sus marcas. También está la división industrial: Frontera Sur.

Con una planta en Salamanca en la que se invirtieron US\$150.000 que "tiene la misión de exportar a nuestros restaurantes las

salsas de los aderezos, para que el sabor de Singapur sea el mismo que el de La Victoria", dice Acurio. Su objetivo: una vez que la cocina peruana se globalice, contar con una marca para las salsas peruanas", afirma.

Mientras tanto, atiende la demanda de los restaurantes de Acurio en la región y EE.UU., aunque tiene capacidad para abastecer muchos más.

Fotos referenciales con accesorios opcionales. Versión Chasis cabina no incluye tina. Garantía 3 años o 100,000 kms. lo que ocurra primero. Precio no aplicable a Panamá S.A. E.A.F.C. - TC.3.00

## LINEA COMERCIAL KIA TU NEGOCIO SOBRE RUEDAS

Una empresa: SKBERGÉ



**Camión K-3000**



**Pick Up K-2700**

**Entrega Inmediata**

- ✓ Motores 2700 cc y 3000 cc
- ✓ Dirección hidráulica
- ✓ Capacidad de carga de 2 y 3 toneladas

- ✓ Chasis Cabina
- ✓ Garantía de 3 años o 100,000 Km

**Desde:**  
**US\$14,990**  
(S/.44,970 Inc. IGV)

KIA IMPORT PERÚ Representante Oficial de la Marca

CENTRAL: 611-4888 / 618-5858 / 620-9114

RED DE CONCESIONARIOS INTEGRALES: KIA IMPORT PERÚ San Isidro - Av. Javier Prado Este 401 San Isidro (611-4888) / Av. República de Panamá 4656 Surquillo (618-5858) / Miraflores - AUTOLAND Av. El Ejército 250 Miraflores (620-9114 / 620-9115) / ALESE Av. La Marina 3140 San Miguel (452-7700) Av. Javier Prado Este 5430 Camacho (434-4347) PANDERO 4x4 Av. 2 de Mayo 1395 San Isidro (619-1212 an. 1414) / MASS AUTOMOTRIZ Av. Colonial 398 Cercado de Lima (433-3000) / SOPORTE AUTOMOTRIZ Av. Ariosto Matellini Mz. Q Lote 12 y 13, Urb. Santa Leonor, Chorrillos (251-5593) / PROVINCIAS PIURA, CHICLAYO, TRUJILLO, CAJAMARCA, HUANCAYO, AREQUIPA, CUZCO y TARAPOTO.

**GARANTIA DE 3 AÑOS O 100,000 Kms\***

Kia Lubrica con: Castrol

**KIA**  
**KIA MOTORS**  
The Power to Surprise™

© www.kia-boat.com