

ECONOMÍA & Negocios

¿TLC HASTA EL 2009? [B3]

Habrà una sexta ronda con China para negociar un acuerdo comercial

PIEDAD ANICAMA, PANADERÍA SAN FRANCISCO [B2]

"Soy pisqueña porque aquí me crié, me formé, me casé. Y decidí jugármela por Pisco"



DÓLAR: Paralelo ↻ Compra 2,920 Venta 2,950 • Interbancario ↻ Compra 2,956 Venta 2,957 • Bancario ↻ Compra 2,890 Venta 3,010 • EURO: Interbancario ↻ Compra 4,278 Venta 4,336

NOTABLE DESEMBOLSO BRASILEÑO CON PROYECCIÓN EXPORTADORA

Grupo Gerdau anuncia inversión de US\$1.400 millones en Sider-Perú

■ Aumentará su producción en 600% y modernizará la planta en Chimbote

■ Empresa prevé en un futuro contar con gas natural para su producción

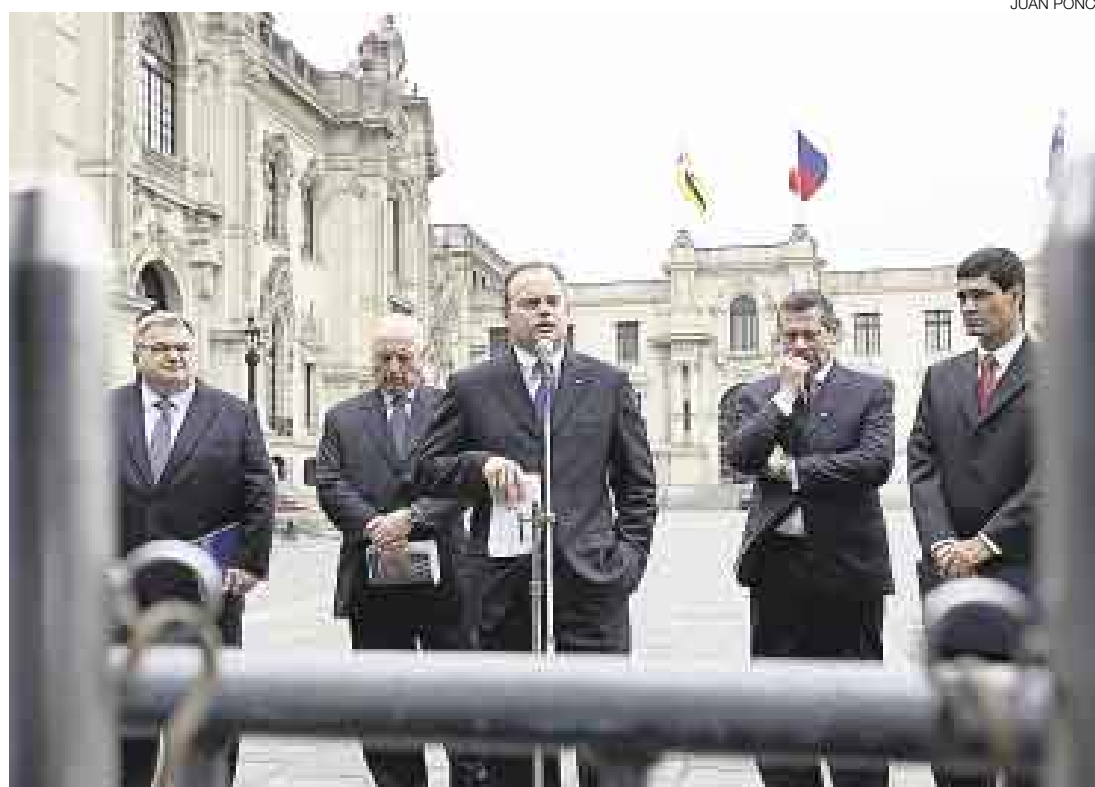
SILVIA MENDOZA MARTÍNEZ

Dicen los conocedores que se veía venir. Pero aun así, no dejó de sorprender la inversión anunciada ayer por el grupo Gerdau: 1.400 millones de dólares para modernizar y multiplicar por seis la producción de la planta de Sider-Perú, que adquirió en Chimbote en el 2006.

Así lo hizo saber el director presidente del grupo, André Gerdau Johannpeter, quien se reunió con el presidente Alan García en Palacio de Gobierno. A la cita también asistieron el embajador de Brasil en el país, Jorge d'Escagnolle Tau-nay Filho, y el director ejecutivo de Sider-Perú, Luiz Polacchini, así como otros ejecutivos del grupo.

Pasar de producir 450.000 toneladas anuales a tres millones de toneladas será un proceso largo que, si bien culminará el 2013—según explicó Gerdau Johannpeter—tendrá sus primeros resultados el próximo año, cuando la planta siderúrgica de Chimbote incremente su producción a 675.000 toneladas. Esta primera etapa de modernización, que tendrá un costo de US\$122 millones, también prevé mejoras de las condiciones en el proceso productivo y la protección del medio ambiente.

Solo estas mejoras, afirma Gerdau, ya superan el compromiso de inversiones pactado con el Estado tras la adquisición de la



ENTRE ACEROS. André Gerdau anunció en Palacio de Gobierno la modernización de la empresa siderúrgica.

LAS CIFRAS

Mejora ambiental

■ US\$60,5 millones pagó en junio del 2006 el grupo Gerdau por el 50,4% de las acciones de Sider-Perú.

■ 32% del paquete de acciones de la siderúrgica fue adquirido por el grupo cuatro meses después de la primera operación.

■ 600.000 toneladas de acero es la producción prevista para el 2008 por Aceros Arequipa. La empresa anunció un aumento de su producción en dos años.

empresa siderúrgica nacional.

Aunque no dio detalles de cómo se distribuirá el resto de la inversión, pues —dijo— "aún continúa la elaboración del estudio técnico", la segunda parte del proceso implica la instalación de maquinaria nueva que permitirá elevar la producción a 1.500 millones de toneladas el 2011, para dos millones de toneladas.

Lo que sí detalló Gerdau Johannpeter es que la inversión incluirá la compra de un horno y maquinaria para la laminación de productos. "La meta es abastecer a todos nuestros clientes", asegura, y para lograrlo intensificarán la producción tanto de aceros largos como planos.

YASE ESPERABA

A decir de Jorge Sánchez, especialista en el sector construcción

de Macroconsult, el positivo anuncio del grupo brasileño ya se esperaba y es una muestra del potencial del mercado del acero en el país. "Gerdau es un grupo muy grande y se sabía que invertirían de forma agresiva, solo se esperaba que sanearan las cuentas de Sider-Perú", asegura. Y es que al momento de adquirir la empresa con sede en Chimbote, Gerdau se comprometió a asumir sus pasivos por un monto de US\$102 millones.

Sánchez agrega que si bien la industria siderúrgica es un buen negocio, el mercado local, especialmente el metalmeccánico, está desatendido, lo que obliga a los empresarios a importar acero.

Al respecto, el ejecutivo brasileño confirmó que, según sus datos, el país importa cerca del 50% del acero que consume, situación que cambiará drásticamente

en los próximos años. "El Perú será autosuficiente y un importante productor de acero en Latinoamérica, después de Brasil y México", dijo.

Gerdau Johannpeter puntualizó que la importante apuesta del grupo demuestra su confianza en la estabilidad y crecimiento del país: "Esta inversión convertirá a Sider-Perú en una de las siderúrgicas más grandes de Sudamérica y en la segunda mayor operación de Gerdau en el mundo". Además permitirá abastecer al mercado regional.

PLANE DE RECUPERACIÓN

Consultado sobre el incremento de los precios del acero, el empresario brasileño resaltó que estos dependen del mercado mundial y que el incremento de la producción interna no variará esa tendencia. "El mercado ahora está estable, no se prevén nuevas alzas", aunque tampoco una reducción de los precios, acotó.

Acercado de los planes de la empresa para recuperar su inversión, Gerdau Johannpeter aseguró que dependerá del estudio detallado de los costos. Sin embargo, rescató que al tratarse de un proyecto a largo plazo, "el retorno puede demorar de cinco a diez años", en condiciones normales del mercado.

Respecto del diálogo que sostuvo con el presidente García, rescató la disposición del Gobierno para impulsar la construcción de un gasoducto hacia Chimbote, anunciado en junio pasado, lo que mejoraría significativamente la competitividad de Sider-Perú. "Para nosotros, el tema del gas y la energía eléctrica son fundamentales, por eso creemos que inversiones como la nuestra justifican poner gas ahí (en Chimbote) y también iniciaría un ciclo positivo para la región porque atraería a otras industrias", concluyó. ■

ENFOQUE

GONZALO GALDOS
Ingeniero

Una inversión estratégica

Por primera vez hay un crecimiento de la demanda orgánica de acero, pues el consumo per cápita peruano está en 57 kilos por año y debe ir creciendo a niveles que corresponden a las mejoras en el poder adquisitivo y no debería estar por debajo de 80 kilos per cápita. Eso implica que en los próximos años la demanda de acero se debe duplicar y que tanto Sider-Perú como Aceros Arequipa, las únicas siderúrgicas del país, deben duplicar también sus capacidades.

La competencia entre ambas siderúrgicas es relativa, pues tienen producciones complementarias. Pero hay que tomar en cuenta que Sider-Perú tiene la ventaja de ser una acería integrada. Además está estratégicamente muy bien ubicada, cuenta con un propio puerto y con extracción cercana de insumos.

Una inversión de este tipo no debería sorprendernos porque la industria siderúrgica demanda montos porcientos de millones de dólares para incrementar la producción.

Este panorama nos dice que Sider-Perú se consolida y ve una proyección internacional por la nacionalización de la industria de acero en Venezuela. Gerdau seguramente ha visto en ello la oportunidad de consolidar su posición en el Pacífico, que actualmente solo es discutida por la siderúrgica Huachipato, ubicada en Concepción (Chile).

LA MINA DE HIERRO MÁS GRANDE DEL PERÚ

Strike y D&C inician arbitrajes por el control de Apurímac Ferrum

■ Empresas se acusan mutuamente de incumplir convenio de accionistas suscrito en el 2006

La minera australiana Strike tuvo que comunicar a la bolsa de su país que enfrenta un problema legal con los inversionistas con los que comparte el proyecto minero Apurímac Ferrum: las familias peruanas Dyer (a través de D&C) y Bayona (Minera Los Andes y El Pacífico-Mapsá). La disputa societaria es por el control del proyecto, que cuenta con concesiones de hierro en Cusco y Apurímac y que solo en esta última (la más explorada hasta ahora) tiene reservas para producir poco más de 20 millones de toneladas al año, casi el triple de lo que produjo Shougang Hierro Perú en el 2007.

Aunque ninguna de las partes puede dar declaraciones a la prensa, por una exigencia de los arbitrajes que han tenido que iniciarse entre ellas, fuentes vinculadas a D&C y Strike coinciden en que el problema se inició en febrero del 2007 con la adquisición que hizo Strike del 70% de Iron Associates Company, empresa a la cual la familia Bayona había transferido un 24,5% de las acciones de Apurímac Ferrum, que tenían a través de Mapsá.

Según las fuentes de D&C, el convenio de accionistas que tenían



LA MÁS GRANDE. La operación de Apurímac Ferrum incluso justificaría la construcción de un ferrocarril entre Andahuaylas e Ilo.

SEPA MÁS

■ Para D&C, el apuro de Strike por hacerse de casi el 70% del accionariado de Apurímac Ferrum era convencer al uzbeko Alisher Usmanov de ingresar al accionariado de Strike con un aporte de US\$100 millones.

■ Para Strike, la queja de D&C se originó en la decisión de Bayona de no venderle el 70% de Iron Associates.

■ El precio del hierro al momento de la firma del convenio de accionistas era US\$20 por tonelada y hoy está en casi US\$60. Varias mineras han ofrecido hasta US\$650 millones por el proyecto, pero le falta la licencia social.

■ La opción de compra a favor de Strike establece un precio de US\$34,5 millones por el 38,5% de Apurímac Ferrum.

las tres compañías (y que fue firmado en noviembre del 2006 tras un litigio previo por el control de la minera) le reconocía a Strike el 0,763% del accionariado en Apurímac Ferrum (el resto lo tenían en partes iguales D&C y Mapsá) y una opción de compra hasta por el 51% de las acciones. Pero con la compra de Iron Associates, se superó ese porcentaje y, por tanto, se incumplió el acuerdo (llegaría al 68,5%).

Además, reclaman en D&C, que Strike ejecutó la opción de compra y se autotransfirió las acciones sin un contrato de transferencia de por medio (actualmente tiene la gerencia general de Apurímac Ferrum). Pero esto es rechazado por Strike. A su juicio, si ellos son los compradores, el contrato era accesorio. Además —hacen hincapié—, ejecutar la opción de compra era la única salida para un problema al que no se le veía solución.

La ejecución de la opción de compra no cayó bien en D&C por lo que pidieron una investigación policial e iniciaron un proceso arbitral para determinar si Strike cumplió el acuerdo de accionistas. Su objetivo es recuperar el 49,619% original. Paralelamente, Strike ha iniciado un proceso arbitral que determine si fue válida la ejecución de la opción de compra. Ninguno de los procesos tiene árbitros aún. ■

SE ESCUCHARÁ A LOS INVOLUCRADOS



SE TOMA SU TIEMPO. Guido Lombardi dijo que no se dejará presionar y que escuchará a todos los involucrados para su propuesta final.

Proyecto de utilidades se definirá en octubre

■ La Comisión de Economía tendrá listo el predictamen en cuatro semanas, dice Lombardi

A más tardar la primera semana de octubre, la Comisión de Economía del Congreso tendrá listo el predictamen del proyecto de ley que establece una nueva distribución en el pago de utilidades mineras, aseguró el presidente del referido grupo de trabajo, Guido Lombardi (UN).

La noticia dejó satisfecho al secretario general de la Federación de Trabajadores Mineros, Metalúrgicos y Siderúrgicos del Perú, Luis Castillo, quien en las últimas semanas presionó al Ejecutivo para que el Congreso acelerara el debate del proyecto, que constituye una de sus principales demandas.

Con la de ayer, la Comisión de Economía realizó la primera de cuatro sesiones extraordinarias que están previstas este mes para discutir exclusivamente el tema de utilidades. El objetivo de estas reuniones, explicó Lombardi, es escuchar a todos los involucrados para que su grupo de trabajo pueda emitir un juicio acerca del impacto de la norma, antes de elaborar un predictamen.

Asimismo, dijo que prácticamente existe consenso en eliminar el tope en el reparto de utilidades (fijado actualmente en 18 sueldos) y en establecer una nueva distribución. No obstante, anotó que aún debe haber acuerdo para definir si es viable que los trabajadores de una contrata accedan a este beneficio y si se compensa a las regiones que dejarán de recibir los remanentes de las utilidades mineras. ■