

ANCHO Y AJENO



NEGOCIOS DEL EXTRANJERO

LAS DEMANDAS

# El sueño en la billetera

**PORTUGAL.** Existe una empresa que puede cumplir sus sueños. Claro, dependiendo de qué tanto esté dispuesto usted a pagar por ellos. Quizá siempre ha querido pilotear un avión de guerra o un automóvil de Fórmula 1, tomar un curso para ser astronauta o pasar un día en el castillo de Drácula en Rumanía. Este es el negocio de La Vida es Bella: vender experiencias.

El portugués Tiago Machado tuvo la idea de hacer

esta empresa luego de salir del cine. Machado era director de márketing de una multinacional y la película que había visto era "The game", con Michael Douglas. En esta cinta el protagonista pasa por una serie de aventuras –propias de una trama criminal– para descubrir al fin que todo no es más que el regalo de cumpleaños de su hermano. Entonces comprende toda la emoción que le faltaba a su vida. Por allí va la



VÍCTOR AGUILAR

idea de Machado: que la gente disfrute de experiencias únicas (y que las comparta), pues puedes comprar una experiencia para ti o regalarla.

Hoy La Vida es Bella tiene operaciones en Brasil, Portugal y España, y su ca-

tálogo de experiencias suma ya más de 1.000 y para todos los bolsillos (la más barata cuesta 15 euros), entre ellas un vuelo hasta la frontera con el espacio (que no muestra el precio). ¿Alguien se atreverá a preguntar?

En [www.lavidaesbella.es](http://www.lavidaesbella.es)

Revise las bases de compras estatales en [www2.miempresa.gob.pe/compras\\_estatales/main.php](http://www2.miempresa.gob.pe/compras_estatales/main.php)

**NACIONALES**  
(Información del programa Mi Empresa)

■ **ENTIDAD:** Marina de Guerra del Perú

**REQUIERE:** tela gabardina (pesada y negra)

**PLAZO DE PARTICIPACIÓN:** 19 de setiembre

**BUENA PRO:** 29 de setiembre

**VALOR REFERENCIAL:** S/.109.080

■ **ENTIDAD:** Banco de la Nación

**REQUIERE:** calzado para damas

**PLAZO DE PARTICIPACIÓN:** 23 de setiembre

**BUENA PRO:** 2 de octubre

**VALOR REFERENCIAL:** S/.129.352

**INTERNACIONALES**  
(Información de la Red TIPS)

■ **EMPRESA:** CI Mércomex

**REQUIERE:** guantes de vaqueta para uso minero

**PAÍS:** Colombia  
**CONTACTO:** Andrés Felipe Escobar

**E-MAIL:** ci\_mercomex@hotmail.com

■ **EMPRESA:** Uruguay Herrajes

**REQUIERE:** Herrajes, cerraduras y artículos afines, especialmente para carpintería en general

**PAÍS:** Uruguay  
**CONTACTO:** Claudio Sosa  
**E-MAIL:** uruguayherrajes@hotmail.com

■ **EMPRESA:** Pramol  
**REQUIERE:** veinte toneladas de metabisulfito de sodio grado industrial

**PAÍS:** Argentina  
**CONTACTO:** Gerardo Villani  
**E-MAIL:** pramol@speedy.com.ar

TELEFÓNICA NEGOCIOS



EN LA FOTO: EDWIN WU, DIRECTOR GERENTE ABRAHAM NORIEGA, GERENTE DE SISTEMAS Y PROCESOS DE PARDO'S CHICKEN.



"A través del servicio de interconexión de locales IP VPN de Telefónica, optimizamos continuamente nuestros procesos productivos, contables y de servicios. Además tenemos la ventaja de acceder en el menor tiempo posible a información de lo que piensan, desean y sienten nuestros clientes; lo que es fundamental para la toma de decisiones acertadas y la satisfacción de sus necesidades".

Edwin Wu  
Director Gerente  
Pardo's Chicken



[www.telefonica.com.pe](http://www.telefonica.com.pe)