

GOBIERNO REDUCE BANDAS Y REBAJA ISC PARA COMBUSTIBLES MENOS CONTAMINANTES

Precios de las gasolinas bajarían más de un sol en próximos días

■ Refinerías tienen en sus manos corte de precios para los consumidores

MANUEL MARTICORENA SOLÍS

Los precios de los combustibles deberían reducirse en un sol si las refinerías trasladan la rebaja de los precios internacionales del petróleo y la variación de las bandas de precios del fondo de estabilización de los combustibles, decidida ayer por el Ministerio de Energía y Minas (MEM).

Los precios del mercado local tienen como referencia el costo internacional de los combustibles (gasolinas, diésel y residuales). Sin embargo, aunque dichos precios están a la baja el efecto aún no se había visto reflejada en el mercado interno, pese a una caída sustancial del precio del petróleo (desde junio bajó de US\$143 a US\$67,50 por barril).

Esta situación se debió a que la Dirección General de Hidrocarburos (DGH) del MEM, que controla el Fondo de Estabilización de los Precios de los Combustibles, retuvo esta rebaja al mantener sus bandas de precios inalterables. De esta manera, al disminuir el precio de los combustibles en el mercado internacional, les ha correspondido a las refinerías (Relapasa y Petro-Perú) dar dinero al fondo, pero no recortar sus precios para el público.

Sin embargo, ayer la DGH de-



UNA REBAJITA. Hasta ayer las refinerías locales no confirmaban si los precios de los combustibles bajarán.

CLAVES

1 Las refinerías locales toman como referencia los precios de los combustibles de la costa del Golfo de México, donde se ubican la refinerías de EE.UU.

2 En teoría, si hubiera rebaja o alza de combustibles deberían hacerlo en la misma proporción que estos mercados.

3 Sin embargo, estos precios son modificados por el Fondo de Estabilización de los Pre-

cios de los Combustibles.

4 En el caso del gas licuado de petróleo (GLP), el precio de referencia para el mercado interno es el de paridad de exportación del GLP de Pluspetrol.

5 Actualmente, el GLP que se utiliza en el mercado local tiene una diferencia de 5,6% por debajo del precio de paridad de exportación y gran parte de este porcentaje se queda en el fondo.

ció bajar las bandas de precios, con lo que traslada parte de la rebaja a las refinerías para que estas lo hagan con los consumidores.

Así, en el caso de la gasolina de 95 octanos, el precio en el mercado interno (antes de impuestos) es de S/.18 por galón, mientras que en el mercado internacional —comparativamente— se vende a S/.6,31. Hay entonces una diferencia de S/.2,87 a favor del precio local, que antes era absorbido totalmente por el fondo.

Sin embargo, tras la modificación de las bandas, el fondo absorberá solo S/.2,19 y la diferencia, casi 80 céntimos, será destinada

a las refinerías. En el caso de las demás gasolinas, el traslado de precios es de similar monto (80 céntimos), mientras que para el diésel el traslado es de S/.0,95.

Gustavo Navarro, director de la DGH, indicó que la decisión de trasladar la rebaja a los consumidores corresponde ahora a las propias refinerías. Estas empresas, pese a que fueron consultadas por este Diario, evitaron adelantar si bajarán sus precios.

De otro lado, el Gobierno publicó ayer un decreto supremo que estandariza el Impuesto Selectivo al Consumo para las gasolinas en S/.1,04. Como se recuerda, las gasolinas pagaban un ISC distinto. La de 97 octanos pagaba S/.2,3 por galón; la de 95 octanos, S/.2,07; la de 90, S/.0,66, y la de 84, S/.0,4.

Asimismo, el Gobierno subió el ISC al diésel de S/.0,39 por galón a S/.0,50. Para las gasolinas más contaminantes la tasa de ISC será mayor, mientras que para las de 95 y 97 octanos, la diferencia es de un sol, que también podría ser trasladado al público.

RECUPERAR EL FONDO

Navarro dijo que no se hizo un traslado de precios al mercado interno debido a que aún queda por recuperar parte de los S/.2.400 millones gastados por el fondo para evitar anteriores alzas.

El ministro de Economía, Luis Valdivieso, indicó que aún resta por pagar a las refinerías S/.1.800 millones. ■

COMISIÓN DE TRABAJO

Presionarán para definir utilidades

■ Proyecto que plantea nuevo mecanismo en el reparto de ese concepto continúa atrapado

El presidente de la Comisión de Trabajo, José Saldaña (Unidad Popular), afirmó que pedirá a la Junta de Portavoces priorizar en la agenda del pleno de la próxima semana el debate del proyecto de ley que plantea una nueva distribución en el pago de utilidades mineras.

“El plazo para que la Comisión de Economía realizara un análisis técnico del tema y elaborara su propio dictamen ya venció hace varias semanas. Ahora le corresponde al pleno terminar de definir esta norma”, dijo Saldaña.

La propuesta, aseguró la congresista Nidia Vilchez (Apra), será avalada por la bancada oficialista, que también tiene apuro en definir el tema pues el pago de utilidades a los trabajadores de una contrata fue un compromiso asumido por el actual gobierno ante la Federación Minera.

En la última semana de mayo el pleno decidió que el proyecto, dictaminado en la legislatura pasada por la Comisión de Trabajo, volviera a comisiones para efectuar un análisis exhaustivo. Desde entonces han pasado mucho más de 30 días calendario, que es el tiempo que el Congreso otorga para que una segunda comisión analice un proyecto. Ayer la Comisión de Economía tenía previsto definir el tema, pero no sesionó por falta de quórum. ■

ANALISTAS ESPERAN MENOR TIPO DE CAMBIO

Corte de tasas en EE.UU. presiona a la baja al dólar

■ Anuncio de la FED hace caer las bolsas de EE.UU., pero anima las plazas latinas

La Reserva Federal de EE.UU. (FED) decidió, en su reunión de octubre, rebajar la tasa de interés de referencia en 0,5% para dejarla en 1%. Según los futuros de tasas de interés de la bolsa de Chicago, el mercado está apostando por un segundo recorte en su reunión del 6 de diciembre.

El anuncio tuvo un efecto negativo sobre la cotización del dólar frente a otras monedas en casi todos los mercados internacionales y el Perú no fue la excepción. El tipo de cambio cerró en S/.3,094, desde S/.3,104 del cierre del lunes, con volúmenes relativamente bajos y sin la intervención del BCR.

“El recorte de las tasas de interés debilita al dólar en relación a otras monedas porque desincentiva quedarse con esta moneda. Una menor tasa también representa un financia-



ERRÁTICO. Pese al recorte de tasas, las bolsas de EE.UU. reaccionaron a la baja. El dólar siguió la misma tendencia en todos los mercados.

SEPA MÁS

Caídas acumuladas

■ En lo que va del año, la BVL ha perdido 62,7% y el sector minero fue el segundo más golpeado (después del agroindustrial), al acumular una pérdida de 71,1%.

■ La desaceleración económica y las perspectivas negativas tam-

bién golpearon los 'commodities'. El petróleo cayó 29% en lo que va del año, mientras que el zinc lo hizo en 47,6%.

■ La bolsa de Nueva York ha perdido 32,2% en el año y 5,5% en las últimas cinco sesiones.

miento más barato y, al mismo tiempo, una tasa pasiva (que el banco paga por los depósitos) menor. Por eso, para algunos inversionistas resulta más atractivo tener posiciones en otras monedas o en instrumentos denominados en ellas”, explicó el vicepresidente de GPI Valores, Héctor Uccelli.

En cambio, el efecto del anuncio de la FED fue positivo para las bolsas de América Latina, no así para las de Estados Unidos.

Pese a que un recorte de tasas también significa rebajar el costo del financiamiento en Estados Unidos, Wall Street reaccionó sin rumbo. El Dow Jones cayó 74 puntos para cerrar con una pérdida de 0,82%, tras una jornada errática en la que pasó varias veces desde terreno positivo al negativo y viceversa.

En el mercado local, la Bolsa de Valores de Lima (BVL) cerró con alzas de 7,84% en su índice general y de 9,66% en el selectivo, impulsada por los buenos resultados de otros mercados y por el alza del precio de los commodities. El cobre, el zinc y la plata subieron 12,45%, 10,10% y 7,3% respectivamente. El oro avanzó 1,1%, mientras que el petróleo lo hizo en 5,2% para cerrar a US\$64,2 el barril. El sector minero subió 10,33%. ■

ENCUESTA 2008 DE LA UNIVERSIDAD DE LIMA

El 91% de los empresarios está dispuesto a invertir

■ El 11% estima que la situación económica del Perú es muy buena frente al 22% del 2007

Aunque el optimismo entre los empresarios peruanos no sigue tan alto como lo estuvo en el 2007, el 91,1% de los representantes de empresas encuestados por el Grupo de Opinión Pública de la Universidad de Lima afirma que estaría dispuesto a incrementar su inversión en el país.

La X Encuesta Anual a Líderes Empresariales fue respondida por 146 presidentes de directorio (escogidos de entre las 1.000 empresas más rentables del país, según The Top 10.000 Companies), entre los días 3 y 22 de octubre. Los resultados de esta encuesta contestan a la invocación que hizo el lunes el ministro de Economía, Luis Valdivieso, para no parar las inversiones.

¿Cómo califican los empresarios la situación económica del Perú? El 75% considera que es buena y el 11% piensa que es muy buena. El año pasado, el 22% pensaba que era muy buena. ■



PERSPECTIVA. Un 9,8% está dispuesto a invertir en construcción.

Asimismo, un 19% piensa que la situación va a empeorar el próximo año, visión que el año pasado solo compartía el 1,6%. Pese a todo, un 89% piensa que los resultados del 2008 serán favorables para su negocio.

La contracción del mercado ocupa este año el tercer lugar entre los factores que los empresarios ven como limitantes del negocio. En primer y segundo lugar siguen estando la inestabilidad política y jurídica. También ha aumentando el número de empresas que deben reestructurar deudas, aunque aún un importante 82,2% no lo necesita. ■

punto de vista

¿Preparados para la crisis?

Sergio Korembli
Consultor
PWC



Muchos de los empresarios se encuentran actualmente a la espera de comprender qué sucederán en el corto plazo. Los efectos totales (duración y alcance) de la crisis aún no están claros, pues se espera conocer el real impacto de la misma en economías como las asiáticas y en los países en desarrollo. Esta situación viene acompañada por una inicial restricción

del crédito a nivel global, que perjudica tanto al sistema financiero local como a los inversionistas extranjeros que ya no contarán con las mismas condiciones para apalancar fondos en condiciones laxas. Todo ello, a su vez, con los usuales efectos en las tasas de interés, las mismas que podrían no elevarse en demasía de acuerdo con la política monetaria que se decida implementar.

En cuanto al rubro exportador, es claro que existirá una contracción en la demanda internacional, lo cual desacelerará las tasas de crecimiento a las cua-

les han crecido las exportaciones en el último lustro.

En el sector tradicional exportador, la contracción de la demanda ha generado una caída en los precios de los principales commodities, particularmente en el caso de los minerales. El principal efecto, amén de las menores ganancias en el sector minero, serán los proyectos mineros que se encuentran en cartera en el país y cuya exploración y operación dependen de los ingresos esperados y expectativas de demanda futura de países como China, India y los países del he-

misferio norte. En este sentido, las expectativas respecto al tiempo de recuperación de la economía mundial son claves.

En cuanto al rubro no tradicional, aquellos mercados que dependen de la demanda estadounidense y europea, como el de confecciones, agrícola, alimentos y joyería, enfrentarían una desaceleración de sus ventas, particularmente a inicios del 2009, y estarían tomando medidas preventivas (estrategias en cuanto a producción, mercados y abastecimiento local).

Una de las salidas estaría sustentada en su consumo interno. Los temas vinculados con inflación y empleo son los de mayor atención. Si bien no se espera

que la cadena de pagos se rompa, probablemente el consumo esté motivado por el uso de líneas de crédito ya aprobadas, particularmente en medio de una vasta competencia que incluye nuevos participantes en el mercado de banca de consumo.

Esta crisis enfrenta a las empresas ante un factor crucial que es su relación caja, deuda y capacidad empresarial. No es conveniente depender de terceros y la misma empresa debe administrar su capital de trabajo para continuar operaciones, midiendo el costo de oportunidad en cada paso realizado.

Finalmente, es importante estar alertas y diseñar un plan de contingencia ante el impacto de

la crisis, que debe estructurarse a través del patrimonio (ampliación de la participación de terceros) antes que deuda a tasas altas y variables. No obstante, aquellas empresas con sanos niveles de deuda, alta rentabilidad en sus operaciones y estructura de procesos sólida, deben estar atentas a cómo se desenvuelve la demanda de sus bienes y servicios a fin de reducir operaciones de ser el caso, o buscar ingresos conexos y mejorar la explotación de los activos no líquidos, manteniendo las expectativas de crecimiento aunque a menores tasas de las esperadas. Enfrentamos un escenario que nos hace pensar positivamente en medio del temporal internacional. ■